

Come and join our team.

ACST ist der führende europäische Anbieter von Hochleistungs-Frequenzvervielfachern und THz-Quellen. Mit 15 Jahren Erfahrung in Terahertz-Anwendungen, sind wir ein starker Partner in den Bereichen Radioastronomie, Kommunikation und wissenschaftlicher Instrumentierung, aber auch für industrielle Anwendungen, wie MM / SubMM-Wellen-Bildgebung für Sicherheit und zerstörungsfreie Qualitätskontrolle. Unsere Hochleistungsprodukte und unser breites Angebot von Halbleiterkomponenten, über MM-Wellen- und THz-Module bis hin zu THz-Quellen und Komplettsystemen, bedienen den Bedarf für wissenschaftliche Forschung, Laborinstrumentierung, Industrie, Sicherheit und Raumfahrt.

ACST sucht aktuell hochmotivierte Mitarbeiter, die ihre Fähigkeiten und Ideen einsetzen möchten, innovative technische Lösungen für die THz-Elektronik zu entwickeln.

Die hier beschriebene Position bietet eine Vielzahl an spannenden Tätigkeiten in einem hochmotivierten Team mit starkem Wachstumspotenzial.

Wir freuen uns, Sie zur Verstärkung unseres Teams begrüßen zu dürfen als:

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihre Hauptaufgaben:

- Betreuung des bestehenden Kundenstamms sowie identifizieren und akquirieren potentieller neuer Kunden (B2B)
- Betreuung und technische Beratung von in- und ausländischen Kunden auf technisch hohem Niveau
- Selbständiges Klären von Kundenanforderungen, Auftragsabwicklung, Eigenverantwortliche Preisverhandlungen
- Lösungsorientiertes Begleiten von der Entwicklung beim Kunden bis hin zum Vertragsabschluss
- Unterstützung des Marketings sowie Erstellung von technischen Dokumentationen
- Organisieren von Messen und Konferenzen sowie Teilnahme
- Administrative und organisatorische Aufgaben
- Markt- und Mitbewerberbeobachtung
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit mit der Produktions- und Entwicklungsabteilung
- Abwicklung von Zollanmeldungen und Antragsverfahren mit dem BAFA (Bundesamt für Wirtschaft und Außenkontrolle)

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium bzw. Vertriebs-/ Wirtschaftsingenieur im Bereich Elektrotechnik, Elektronik oder Nachrichtentechnik bzw. Abschluss zum staatlich geprüften Elektrotechniker
- Vertriebserfahrung mit technischen und erklärungsbedürftigen Produkten
- Lösungsorientierte Arbeitsweise gepaart mit einem ausgeprägten Service- und Kundengedanken
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sind zwingend erforderlich. Weitere Fremdsprachenkenntnisse sind wünschenswert
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit Software Tools, wie z.B. MS Office
- Erfahrungen in der internationalen Exportabwicklung sind wünschenswert
- Ihre Stärken: Verhandlungs- und Kommunikationsstärke, hohe Kundenorientierung, zielstrebige und selbständige Arbeitsweise, interkulturelle Kompetenz
- Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Qualifizierte und individuelle Betreuung
- Festes monatliches Bruttogehalt
- Unbefristete Anstellung
- Flexible Arbeitszeiten
- Teilzeitmodelle möglich

Haben wir Ihre Aufmerksamkeit? Haben Sie weitere Fragen?

Zögern Sie nicht, uns anzurufen oder sich direkt per E-Mail zu bewerben, um uns ein wenig über Sie (Lebenslauf, Zeugnisse) einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres Eintrittstermins zu informieren. Bitte beachten Sie, dass wir postalische Bewerbungen nicht zurücksenden können.

Wir freuen uns von Ihnen zu hören,

Frau Carine Adler & Frau Vera Henritzi
Telefon: +49 (0)6181 / 9669 800
E-Mail: info@acst.de