

JOIN OUR TEAM

Vertriebsfachbearbeiter (m/w/d)

Werde Teil unseres Teams und des führenden europäischen Anbieters von Komponenten und Systemen für Hochfrequenzelektronik

Mit über 25 Jahren Erfahrung in Terahertz-Anwendungen, sind wir ein starker Partner für die wissenschaftliche Forschung und Entwicklung im Bereich der Terahertzelektronik für Laborinstrumentierung, Industrie, Sicherheit und Raumfahrt.

Was bieten wir Dir?

- > Fester Arbeitsvertrag.
- > Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten.
- > Qualifizierte und individuelle Betreuung.
- > Tätigkeit im Werk (kein Außendienst).
- > Ein herzliches Willkommen in einem familiären Team, das auch gerne mal in unserem Firmen-Garten gemeinsam feiert und Events zusammen erlebt.
- > Individuelle Selbstverwirklichung und Förderung mit flachen Hierarchien – werde Teil von etwas Großem, denn Du bist uns wichtig.
- > Flexible Arbeitszeiten, die über ein Gleitzeitkonto den Ausgleich Deiner Work-Life-Balance ermöglichen.
- > Individuelle Teil- und Vollzeitmodelle.
- > Arbeitsfreie Zeit zwischen Weihnachten und Neujahr.
- > Eine attraktive Altersvorsorge, die von kompetenten externen Ansprechpartnern betreut wird.
- > Unser Bonussystem belohnt die erfolgreiche Zusammenarbeit bei der jährlichen Mitarbeiterbefragung.
- > Direkte Verkehrsanbindung zur Autobahn – je nach Wohnort ergeben sich meist kurze Arbeitswege und kein Großstadt-Stau!

Deine Hauptaufgaben sind:

- > Verantwortung für die gesamte Kundengewinnung sowie Auftragsabwicklung – von der Neu- und Bestandskundenpflege, Angebotsphase bis zur erfolgreichen Lieferung.
- > Entwicklung und Umsetzung von Marketingkonzepten für unsere Hightech-Produkte im internationalen B2B-Umfeld.
- > Betreuung und Ausbau von Key Accounts im deutsch- und englischsprachigen Raum.
- > Koordination und Schnittstellenmanagement zwischen Vertrieb, Technik und Geschäftsführung.
- > Mitarbeit bei Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung strategischer Handlungsempfehlungen.

ACST Branchen

Unsere Hochleistungsprodukte und unser breites Angebot von Halbleiterkomponenten, über MM-Wellen und THz-Module bis hin zu THz-Quellen und Komplettsystemen, bedienen den Bedarf von:

- > **RADIOASTRONOMIE**
- > **KOMMUNIKATION**
- > **WISSENSCHAFTLICHER INSTRUMENTIERUNG**
- > **SICHERHEIT**
- > **ZERSTÖRUNGSFREIER QUALITÄTSKONTROLLE**

Du hast noch Fragen?

Wir freuen uns auf den Kontakt mit Dir und begrüßen Dich in unserem stetig wachsenden Team. Wir sind offen für neue Ideen und kreative Köpfe. Sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte per E-Mail und lass uns unbedingt wissen, was wir von Dir nicht verpassen dürfen.

Ansprechpartnerin:

Heike Dreyer
Tel.: +49 (0) 61 81/966 98 00
E-Mail: info@acst.de

JOIN OUR TEAM

- > Vor- und Nachbereitung von Messeauftritten
- > Projektmanagement und Prozessoptimierung im Bereich Sales & Marketing

Diese Qualifikationen solltest Du mitbringen:

- > Abgeschlossene Berufsausbildung und oder Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Marketing oder Vertrieb.
- > Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder Marketing, idealerweise im Technologie- oder Industrieumfeld von Komponenten und Systemen für Hochfrequenzelektronik.
- > Strukturierte und prozessorientierte Arbeitsweise.
- > Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- > Kommunikationsstärke, Organisationstalent und unternehmerisches Denken.
- > Hands-on-Mentalität, Teamfähigkeit und Freude an einem dynamischen Umfeld.